

John Henry Larsen har solgt biler i Roskilde gennem 42 år:

Jeg har aldrig været i retten

- Jeg har aldrig haft en retssag gennem de 42 år, jeg nu har handlet biler i Roskilde. Man kan altid finde en rimelig løsning med kunden, hvis man vil.

Sådan siger bilforhandlerens lokale Nestor, John Henry Larsen, der stadig er i fuld vigør efter alle årene og de mange forskellige mærker, han har forhandlet.

- Biler er spændende, for her møder du alle slags mennesker. Det gælder om at være åben overfor alle.

- Måske har brugtogsforhandlere ikke altid det bedste ry. Men det er nu min erfaring efter alle de år, at man kommer længst ved at være ærlig. F.eks. skal man ikke 'oversælge' en bil.

Bevidste kunder

John Henry Larsen har oplevet, hvordan branchen og kunderne har ændret sig:

- Bilkøbere i dag går meget mere op i miljø og driftsøkonomi. Med den nye it-teknologi er det også blevet meget lettere at sammenligne priser, så hele markedet er mere gennemskueligt.

- En sælger med gode overtales-evner kommer ikke så langt nu som for år tilbage. Men det gælder jo alle områder, ikke kun for bilerne.

- Vi kan også mærke i dag, at der er langt færre impuls-køb. Kunderne tænker mere over det, før de slår til.

En god dag af gangen

Den evigt aktive bilforhandler henter energi ved at være fysisk aktiv. Flere gange om ugen spiller han tennis med apoteker Paul Bundgaard. Han cykler også stadig rundt og går til vinterbadning.

- Jeg har et motto om, at dagen i dag er vigtigere end i morgen. Dvs. at man skal nyde livet hver dag.

Sammen med en flok andre



John Henry Larsen er fortsat aktiv med at sælge biler i Roskilde, nu på adressen Københavnsvej 150. (Foto: Per Rudkjøbing)

erfarne gubber kører han på motorcykel, og de har netop været en tur i de østrigske alper, trods vind og vejr.

Da han var 7 år flyttede familien til Skovshoved, den lille fiskerby nord for København, som nu er blevet mon-

dæn forstad. Her havde John Henry Larsen som ung en stor fodbold-karriere.

Ung Skovser-stjerne

Allerede som 17-årig kom han med på Skovshoveds bedste fodboldhold, der dengang var i landets bedste række, 1. division.

På det gyldne 'Skovserhold' spillede han sammen med koryfæer som Poul 'Løve'

Andersen, der vandt sølv ved OL i Rom. For slet ikke at tale om den mest karismatiske af dem, Kurt 'Nikolaj' Nielsen, der både var træner for B1901 og landsholdet til OL i München i 72.

- I årene som soldat var jeg på Militærlandsholdet. Så jeg fik bl.a. stillet en jeep til rådighed for at kunne passe min træning, husker han med et smil.

- Jeg har også prøvet at spille i den gamle Idrætspark for mere end 20.000 tilskuere, når vi f.eks. mødte KB. Men i 1961 sluttede eventyret, og jeg var også med på turen ned gennem alle rækkerne.

John Henry Larsen løber dog ikke lige af pladsen og er fortsat medlem af Skovshoved IF.

tk

BLÅ BOG

- Navn: John Henry Larsen
- Født: på Frederiksberg i 1938.
- Uddannet maskinarbejder, læste derefter Teknikum.
- Soldat 1956-58
- Skiftede derefter til bilbranchen.
- Bosat i Veddelev.

BILMÆRKERNE

- 1958-69, bilsælger. Deraf de sidste fire som salgsschef hos Saab og Triumph på Østerbro i København.
- 1969 køber han Autobørsen i Ringstedgade i Roskilde med forhandling af Saab og Triumph.
- 1970 sælger en kort overgang også Alfa Romeo.
- 1971 får Citroën-forhandlingen i Roskilde og samme år også Mazda.
- 1975 flytter med Citroën og Mazda på Københavnsvej (nuværende El-Giganten)
- 1987 køber Peugeot-forhandlingen på Elisagårdsvej af importøren, K.W. Bruun. Samme år mister han Mazda, men får til gengæld Fiat.
- 1990 får Jens Winther som partner med Peugeot, der flytter til Maglegårdsvej.
- 1992 går ud af Peugeot og fortsætter med Citroën på Elisagårdsvej.
- 2004 flytter med Citroën til Københavnsvej og får Suzuki samme sted. Får Mazda tilbage på Elisagårdsvej.
- 2006 sælger Elisagårdsvej, hvor Ro's Torv bygges overfor.
- 2008 sælger Autobørsen og Citroën-forhandlingen i Roskilde. Fortsætter med at handle brugte biler i værkstedsbyen ved Københavnsvej.
- 2011 flytter sin brugtogsandel, hvor han også har en partner, tilbage på Københavnsvej i nr. 150.

Bilveteranen:

Godt med erhvervsbiler i Roskilde

- Roskilde har jo ingen rigtig store virksomheder, der køber hele 'flåder' af erhvervsbiler. Her i byen handler det mere om mange mindre virksomheder, der f.eks. skal bruge

ladvogne, kassevogne osv. til deres butik eller håndværksforetagende.

- Men det er også et godt marked, fordi der er så mange mindre firmaer i området,

mener bilveteranen, John Henry Larsen.

I sit nye brugtogsfirma har han fundet ud af, at der også et betydeligt marked for denne type biler.

- Derfor er vi også begyndt at gøre mere ud af det, fortæller han.

tk